

# Meine eBay-Auktionen

Ich habe am 01.10.2008 mein **Verkäufer- und Mitgliedskonto ayoun1976 gekündigt**. D.h. im Klartext: bis auf weiteres versteigere ich nichts mehr bei eBay. Achtet bitte darauf, daß Eure Daten sicher sind und bleiben! Wählt lieber ein komplizierteres Paßwort, denn eines das Ihr im 0,nix drauf habt. (Ihr dürft es Euch ruhig auf einem unzugänglich aufbewahrten Spickzettel notieren – aber speichert es nicht offen auf Eurem PC ab.)

## Tipps für eBay-Anfänger

Da ich Fehler gemacht habe, und Ihr die nicht wiederholen müsst, habe ich hier einige Tipps:

1. Macht die *online*-Schulungen von eBay für Käufer und Verkäufer!!!
2. Beschreibt Eure Artikel genau.
3. Achtet auf die Kosten bei den Zusatzoptionen:
  1. Galeriebild ist ein guter Blickfänger: Kosten 0,75 €
    1. Ich bekam eben gerade (28.09.06, 14:54) eine Nachricht mit einem Tipp eines Dienstleisters für eBay-Verkäufer: der Dienstleister bietet für eBay-Verkäufer laut eigener Aussage kostenlosen Speicherplatz für Bilder in den Verkaufsanzeigen. Vermutlich ist das ganze dann in irgendeiner Weise mit rudimentären HTML-Code in die Verkaufsanzeige einzubinden, oder man verknüpft die Seite: [URL des Dienstleisters: http://ebayfoto.at.tf/](http://ebayfoto.at.tf/).
  2. Fettdruck hebt sich stärker hervor, wenn der Artikel ohne Bild ist, da die meisten Bilder miteinstellen; Kosten 0,85 €
  3. Ob ein Rahmen oder eine sonstige Hervorhebung sinnvoll sind, solltet Ihr auch von den erwarteten Einnahmen abhängig machen. Bei neu- und hochwertigen technischen Geräten kann es sinnvoll sein, es sind aber schon Digikameras und Mobilfunktelefone (vor allem im Multiauktionsformat) für nur 1,00 € versteigert worden
  4. Anbieten in zwei Kategorien: bedenkt, daß sich hierbei einige Gebühren verdoppeln!
4. Startpreis: wählt ihn am besten so  $\pi \times$  Daumen, daß Ihr sicher seid, Ihr bekommt den erwünschten Preis, aber daß auch Gebote durch einen relativ niedrigen Startpreis erzielt werden. Bedenkt auch: Der Startpreis ist relevant für die Angebotsgebühr! Am besten sollte er die Startgebühren um ca. 0,50 € übersteigen, dann seid Ihr relativ sicher  $\pm 0,-$  herauszukommen.
  1. Wenn Ihr die Option ~~Sofort Kaufen~~ anbieten könnt, wählt den Sofortkaufpreis so, daß Ihr auf zusätzliche Versandkosten verzichten könnt.
5. Wenn Ihr mehrere "minderwertige" Artikel habt, versucht sie thematisch zu bündeln. Gebrauchte Bücher bspw. sind eher als Pakete sinnvoll: bspw. eine Sammlung von 40 Krimis: macht ein oder zwei Pakete daraus. Bei Taschenbüchern ist das allemal sinnvoller. Stellt solche Warenpakete auch so zusammen, daß ihr aktuelle und ältere Titel gut gemischt habt.
6. Erkundigt Euch rechtzeitig nach Portokosten und stellt die Artikel unbedingt mit den korrekten Kosten für Porto ein - oder gebt keine Versandkosten an. Zumindest bei Paketen kann man auch unfrei verschicken, dann kassiert Ihr

- nur den Kaufpreis. (vergl. => [www.dhl.de](http://www.dhl.de); weitere Logistiker findet Ihr via eBay selbst).
7. Laßt Euch auf keinen Handel außerhalb von eBay ein, während die Auktionen laufen.
  8. Prüft ggf. ob Ihr Euch nach gängiger Rechtsprechung scheinbar als gewerblicher Verkäufer betätigt, obwohl Ihr nur den Kleider- oder Bücherschrank ausmisten wolltet

Falls mir weitere Tipps einfallen, werde ich sie hier ergänzend einstellen.